



# JOIN OUR TEAM

HJS versteht sich als Technologieunternehmen, zuverlässiger Entwicklungspartner und Lösungslieferant auf dem Gebiet der Antriebstechnik für Pkw, Nutzfahrzeuge, Motorsport und Non-Road Anwendungen. Wir stehen für Innovationsfähigkeit, technische Kompetenz, hohe Qualität und flexiblen Service. HJS setzt damit seit über 45 Jahren als familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen national wie international Maßstäbe. **Wir generieren nachhaltig Wachstum durch Innovationen im Umfeld emissionsarmer Antriebskonzepte.**

Für unser Team im Bereich Vertrieb suchen wir Sie als

## Sales Manager (m/w/d)

### IHRE AUFGABEN

- Akquise und Betreuung von Neukunden im Bereich Industrie und Abgastechologie
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erschließung neuer Märkte und Kunden
- Identifikation und Analyse von Kundenanforderungen und Erstellung maßgeschneiderter Angebote
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zur Sicherstellung langfristiger Partnerschaften
- Enge Zusammenarbeit mit den technischen Abteilungen zur Entwicklung kundenspezifischer Lösungen
- Teilnahme an Fachmessen und Kundenveranstaltungen zur Präsentation unseres Portfolios
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifizierung neuer Vertriebsmöglichkeiten und Trends
- Errichtung der Umsatz- und Vertriebsziele

### IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Fahrzeugtechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Abgastechologie oder einem verwandten Bereich
- Kenntnisse in industriellen Emissionsreduktionslösungen und in der Zusammenarbeit auf Entscheidungsträger-Ebene von Vorteil
- Stark ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie ziel- und kundenorientiertes Denken
- Eigenverantwortliches Arbeiten und ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Reisebereitschaft sowie interkulturelle Kompetenz
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil

### BEI HJS ERWARTET SIE

- Eine verantwortungsvolle Position in einem innovativen und wachsenden Unternehmen
- Attraktive Vergütung und leistungsorientierte Boni
- Umfangreiche Einarbeitung und kontinuierliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zur Nutzung mobiler Arbeitstage
- Flache Hierarchien und ein motiviertes Team

Falls Sie sich für diese anspruchsvolle Position interessieren, so beantwortet Ihnen gerne unser Personalreferent, Herr Peter Krabus, die ersten Fragen unter der Rufnummer: +49 2373 987-119.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie im Internet unter [www.hjs.com](http://www.hjs.com). Ihre aussagekräftige Bewerbung, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin, richten Sie bitte per E-Mail an: [bewerbung@hjs.com](mailto:bewerbung@hjs.com).